

## NOTA DE PRENSA

### TELEFÓNICA Y HUAWEI ALCANZAN UN ACUERDO GLOBAL PARA IMPULSAR LA MIGRACIÓN DE LAS EMPRESAS A LA NUBE

- Ambas compañías se alían complementando sus capacidades para ofrecer servicios de cloud pública en los mercados donde opera Telefónica.
- Este acuerdo permitirá reforzar el compromiso de Telefónica para fomentar nuevos modelos de innovación y estándares abiertos a través de un centro de innovación en la nube conjunto que mantendrá y desarrollará Telefónica Open Cloud basada en OpenStack.
- Telefónica tendrá acceso a la última tecnología aprovechando las economías de escala que proporciona un proveedor global como Huawei.

**Madrid (España), Shenzhen (China), viernes 27 de noviembre de 2015.-** [Telefónica Business Solutions](#), proveedor líder de una amplia gama de soluciones integrales de comunicación para el mercado B2B, y Huawei, proveedor de soluciones en el ámbito de las Tecnologías de Información y Comunicación (TIC), han alcanzado un acuerdo global de colaboración para impulsar la migración de los servicios tradicionales IT a la nube.

Este acuerdo, que refuerza las capacidades de ambas compañías, ayudará a las empresas a migrar sus servidores a la nube, permitiéndoles utilizar capacidad informáticas, almacenamiento y servicios de *backup* desde los centros de datos de Telefónica sin necesidad de invertir en equipamiento y pagando sólo por lo que utilicen.

Huawei desplegará el servicio Telefónica Open Cloud basada en OpenStack en ocho centros de datos de Telefónica. Telefónica aprovechará la experiencia de Huawei en su servicio en la nube pública en el mercado chino. Los primeros países donde se desplegará el servicio serán Brasil, Chile y México en el primer trimestre de 2016 y en otros cinco países a lo largo del próximo año. De esta forma, Telefónica accederá a la última tecnología aprovechando las economías de escala que le proporciona un proveedor global como Huawei a precios muy competitivos, reforzando la propuesta de valor de Telefónica en servicios en la nube y permitiendo a sus clientes mover sus datos a la nube de forma segura. Los servicios ofrecidos incluyen servidores virtuales, almacenamiento y servidores físicos, también conocidos como "baremetal".

*"Con este acuerdo Telefónica busca satisfacer las necesidades de miles de empresas que requieren una plataforma de servicios en la nube que sea fácilmente escalable, con un precio competitivo, cien por cien confiable y segura. Todo esto es posible gracias a las capacidades que Telefónica dispone como una telco digital, realizando una gestión extremo a extremo de las necesidades de los clientes, a través de la red y hasta los centros de datos donde se aloja el servicio. La combinación de las capacidades y escala de Telefónica y Huawei refuerza a ambas compañías y representa la mejor garantía para nuestros clientes"*, ha señalado **Juan Carlos López Vives, CEO de Telefónica Business Solutions**.

*“Este acuerdo global de colaboración representa un hito único en nuestra exitosa y duradera relación conjunta con Telefónica y, sin duda, tendrá un gran impacto para promover la migración a la nube de las empresas los países donde opera Telefónica. Las capacidades de innovación conjuntas, el foco en el cliente y la escala global nos permitirán ofrecer soluciones pioneras y diferenciadoras a nuestros clientes de empresas” comentó Ryan Ding, Director Ejecutivo del Consejo de Huawei y Presidente de Productos y Soluciones.*

Como parte de su estrategia para que la tecnología esté al alcance de todo el mundo, Telefónica desplegará junto con Huawei un centro de innovación en la nube que le permitirá seguir contribuyendo a la comunidad OpenStack, la tecnología sobre la que se desplegarán los nuevos servicios cloud, y reforzar su compromiso con los modelos de innovación y los estándares abiertos.

### **Acerca de Telefónica Business Solutions**

[Telefónica Business Solutions](#), proveedor líder de una amplia gama de soluciones integrales de comunicación para el mercado B2B, gestiona globalmente los negocios de Empresas (Grandes empresas y PyMEs), MNC (Corporaciones Multinacionales), Mayorista (operadores fijos y móviles, ISPs y proveedores de contenidos) y negocio de Roaming dentro del Grupo Telefónica. Business Solutions cuenta con un portfolio integral, innovador y competitivo para el segmento del B2B el cual incluye soluciones digitales (Cloud y Seguridad) y servicios de telecomunicaciones (servicios internacionales de voz, IP, capacidad de banda ancha, servicios de satélites, movilidad y servicios integrales de IT, fijos y móviles así como soluciones globales). Telefónica Business Solutions es una organización multicultural que desarrolla su actividad profesional en más de 40 países y cuyos servicios llegan actualmente a más de 170 países.

Síguenos en: [Twitter](#): @telefoncab2b [LinkedIn](#) : Telefónica Business Solutions [Youtube](#) : Telefónica Business Solutions.

### **Acerca de Huawei**

Huawei es proveedor líder global de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC). Gracias a nuestra dedicación centrada en el cliente y a una potente red de socios de negocio, ofrecemos soluciones extremo a extremo en redes de telecomunicaciones, terminales y Cloud Computing. Creamos el máximo valor añadido para las operadoras de telecomunicaciones, empresas y usuarios, proporcionando soluciones y servicios competitivos y de alto valor añadido. Nuestros productos y soluciones se comercializan en más de 170 países, dando servicio a más de un tercio de la población mundial.

Para más información, visite [Huawei online](#). Síguenos en [Twitter](#), [LinkedIn](#), [Facebook](#) y [YouTube](#).

### **Contacto de Prensa:**

#### **Telefónica Business Solutions**

Corporate Communications

Rafael Serrano

Tel: +44 (0)1753565711

Email: [Rafa.serrano@Telefonica.com](mailto:Rafa.serrano@Telefonica.com)

#### **Huawei**

Zane

Tel: +86 755 2842 8074

Email: [zhangren90@huawei.com](mailto:zhangren90@huawei.com)